



CASA PAMA

ALLES ONDER ÉÉN DAK

UW DROOM. ONZE ZORG. JOUW THUIS AAN DE COSTA.



BETROUWBAAR

Wij staan voor transparantie, duidelijke communicatie en eerlijk advies.



PERSOONLIJK

Jouw wensen staan centraal. Wij luisteren, begeleiden en denken met je mee.



EXPERT IN SPANJE

Lokale kennis, juridische zekerheid en een sterk netwerk aan specialisten aan jouw zijde.



LEVEN AAN DE KUST

Wij helpen je om jouw plek onder de zon te vinden én echt te beleven.

ALLES ONDER ÉÉN DAK

Van oriëntatie tot sleuteloverdracht en daarna.
Wij regelen het, jij leeft je droom.



ORIËNTATIE
& ADVIES



ZOEKTOCHT &
BEZICHTIGING



AANKOOP &
JURIDISCHE
BEGELEIDING



BOUW, RENOVATIE
& INTERIEUR



OPLEVERING
& NAZORG

INHOUD

01	Welkom bij Casa PaMa Real Estate	1-2
02	Costa Blanca	3-4
03	Costa Calida	5-6
04	Huizenprijzen	7-8
05	Hypotheken	9-10
06	Stappenplan	11-12
07	Bezichtigingsreis	13-14
08	Begeleidingsadvies	15-16
09	Levensonderhoud	17
10	Extra lasten	18
11	Diverse inhoud	19-20



WELKOM BIJ CASA PAMA



WIE IS PAUL EIKENAAR?

Ik ben Paul Eikenaar. Na ruim 25 jaar ervaring in de kantoorinrichtingsbranche in Nederland heb ik samen met mijn vrouw Marinda de stap gezet naar Spanje, waar we ons eigen makelaarskantoor zijn begonnen. Gedurende mijn carrière heb ik geleerd dat succesvol zakendoen draait om vertrouwen, goed luisteren en het opbouwen van duurzame relaties.

Vanuit onze eigen emigratie-ervaring begrijpen we hoe belangrijk duidelijke communicatie, eerlijk advies en persoonlijke begeleiding zijn bij het kopen of verkopen van een woning in Spanje. Daarom nemen we de tijd om onze klanten echt te leren kennen en begeleiden we hen stap voor stap tijdens het hele proces.

Eerlijkheid, betrouwbaarheid en persoonlijke aandacht vormen de basis van onze werkwijze. Voor ons stopt een samenwerking niet bij de overdracht van de sleutels, maar begint daar vaak een langdurige relatie. Want uiteindelijk geloven we nog altijd in één eenvoudige regel: wat je belooft, moet je ook nakomen.

WELKOM BIJ CASA PAMA



WIE IS MARINDA VAN DIEËN?

Mijn naam is Marinda van Dieën en samen met mijn partner Paul Eikenaar ben ik oprichter van Casa PaMa Real Estate. Ondernemen is altijd een belangrijk onderdeel van mijn leven geweest. Na jaren als zelfstandig ondernemer in Nederland hebben we de stap gezet naar Spanje, waar we onze ervaring en persoonlijke aanpak inzetten om klanten te begeleiden bij de aankoop en verkoop van een woning.

Door mijn internationale achtergrond en jarenlange ervaring heb ik geleerd hoe belangrijk het is om echt naar mensen te luisteren. Iedere klant heeft een eigen verhaal, wensen en dromen. Daarom neem ik de tijd om mensen te leren kennen en hen met eerlijkheid, betrokkenheid en duidelijke communicatie te begeleiden tijdens het hele proces.

Persoonlijke aandacht, vertrouwen en service staan voor mij centraal. Ook na de overdracht van de sleutels blijven we onze klanten ondersteunen, zodat zij met een gerust gevoel aan hun nieuwe leven in Spanje kunnen beginnen. Uiteindelijk draait het voor mij niet alleen om woningen, maar vooral om de mensen die er een thuis van maken.

COSTA BLANCA



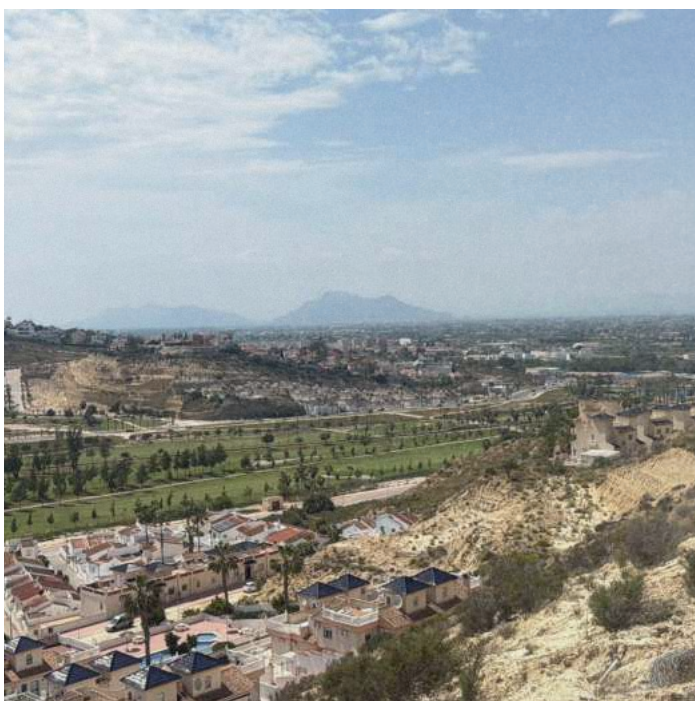
De Costa Blanca is een regio waar het mediterrane leven volledig tot zijn recht komt. Langs ruim 200 kilometer kust, van Denia in het noorden tot Pilar de la Horadada in het zuiden, wisselen brede zandstranden en idyllische baaien elkaar moeiteloos af. Het aangename klimaat, met meer dan 300 zonnige dagen per jaar en zachte winters, maakt het een bestemming waar elk seizoen uitnodigt om buiten te leven.

Naast de prachtige kust staat de Costa Blanca bekend om haar gezonde leefomgeving. De zoutmeren rondom plaatsen als Santa Pola en Torrevieja creëren een uniek microklimaat dat wereldwijd wordt gewaardeerd om de positieve invloed op welzijn en levenskwaliteit. Dit maakt de regio niet alleen aantrekkelijk voor vakantiegangers, maar ook voor mensen die bewust kiezen voor een gezondere levensstijl.



COSTA BLANCA

Wat de Costa Blanca zo bijzonder maakt, is de combinatie van rust, comfort en levendigheid. Charmante dorpen, moderne steden, gezellige boulevards en een uitgebreid aanbod aan restaurants, winkels en recreatiemogelijkheden zorgen ervoor dat er altijd iets te beleven valt. Dankzij de uitstekende bereikbaarheid via internationale luchthavens, de aantrekkelijke vastgoedmarkt en de relatief lage dagelijkse kosten is het een geliefde bestemming voor zowel een tweede verblijf als permanent wonen.



Hier geniet u van een ontspannen mediterrane ritme, omringd door zon, zee en een levensstijl waarin kwaliteit van leven centraal staat. De Costa Blanca biedt niet alleen een plek om te verblijven, maar vooral een plek om elke dag opnieuw van te genieten.

COSTA CALIDA



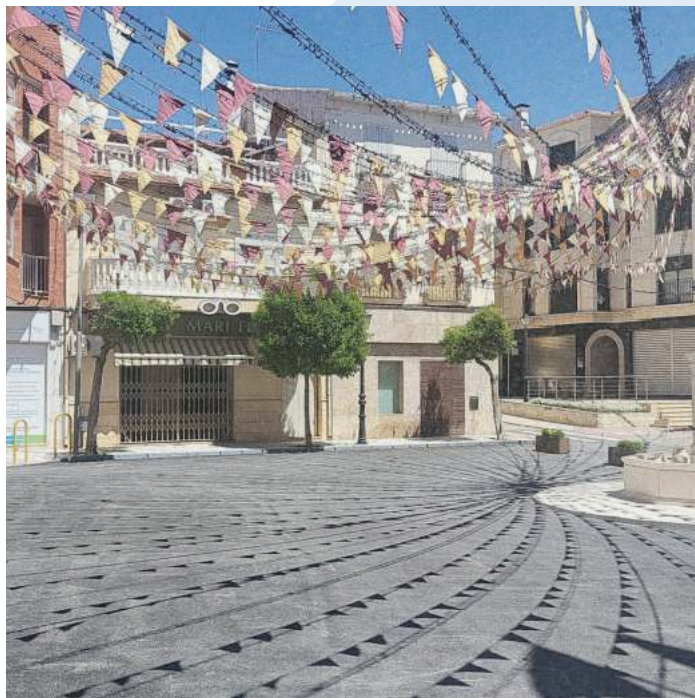
De Costa Cálida vormt de mediterrane kuststrook van de regio Murcia en beslaat circa 250 kilometer ten zuiden van de Costa Blanca. De afgelopen jaren heeft dit gebied zich ontwikkeld tot een populaire bestemming voor zowel vakantiegangers als mensen die op zoek zijn naar een woning onder de Spaanse zon. De combinatie van een stabiel klimaat, een ontspannen levensstijl en aantrekkelijke investeringsmogelijkheden speelt daarbij een belangrijke rol.

De kust loopt van El Mojón aan de noordzijde tot aan Águilas in het zuiden. Over de volledige lengte vinden bezoekers een afwisselend landschap met stranden, natuurgebieden en karakteristieke kustplaatsen. Hierdoor spreekt de regio uiteenlopende doelgroepen aan, van mensen die rust zoeken tot actieve levensgenieters en vastgoedkopers.



COSTA CALIDA

Een van de meest bijzondere natuurverschijnselen van de Costa Cálida is het Mar Menor, een uitgestrekte zoutwaterlagune die tot de grootste van Europa behoort. Dankzij het ondiepe en relatief warme water is dit gebied zeer geliefd voor zwemmen, zeilen, suppen en andere watersportactiviteiten. Rondom de lagune liggen aantrekkelijke badplaatsen zoals San Pedro del Pinatar, Santiago de la Ribera en Los Alcázares. Hier gaan een authentieke Spaanse sfeer, gezellige boulevards en een levendige omgeving moeiteloos samen.



Naast de kust biedt de regio Murcia bovendien een verrassende diversiteit aan natuur, cultuur en recreatiemogelijkheden. Juist die combinatie van klimaat, veelzijdigheid en levenskwaliteit maakt de Costa Cálida tot een bestemming die steeds meer mensen weet te overtuigen.

HUIZENPRIJZEN

Vastgoed aan de Middellandse Zee: wat bepaalt vandaag de prijs?

Wie een woning zoekt aan de Spaanse kust merkt al snel dat er grote verschillen bestaan tussen regio's, gemeenten en zelfs buurten. De prijs van een huis wordt tegenwoordig niet alleen bepaald door de locatie, maar ook door factoren zoals energieprestaties, bouwkwaliteit, infrastructuur en de beschikbaarheid van grond.



Een markt die volwassen is geworden

De Spaanse woningmarkt heeft de afgelopen jaren een duidelijke ontwikkeling doorgemaakt. Waar de focus vroeger vooral lag op vierkante meters en ligging, kijken kopers tegenwoordig veel nadrukkelijker naar duurzaamheid, comfort en onderhoudskosten. Hierdoor zijn moderne woningen vaak beter geïsoleerd, energiezuiniger en voorzien van hedendaagse technologieën.

Waarom kustgebieden populair blijven

De aantrekkingskracht van de Middellandse Zee blijft onverminderd groot. Veel internationale kopers kiezen voor kustregio's vanwege:

- Het milde klimaat gedurende het hele jaar
- Goede verbindingen met internationale luchthavens
- Een uitgebreid aanbod aan horeca en recreatie
- De combinatie van vakantiegevoel en permanente bewoning

Deze constante vraag zorgt ervoor dat kustlocaties doorgaans sterker presteren dan veel gebieden verder landinwaarts.

HUIZENPRIJZEN

Regionale verschillen

Niet elke kuststreek ontwikkelt zich op dezelfde manier. In sommige gebieden is de beschikbare bouwgrond beperkt, waardoor nieuwe projecten minder snel gerealiseerd kunnen worden. Elders is meer ruimte beschikbaar voor uitbreiding, wat vaak resulteert in een groter woningaanbod en een breder prijssegment.

Daarnaast spelen lokale factoren een belangrijke rol, zoals:

- Nabijheid van golfbanen en jachthavens
- Uitzicht op zee of natuurgebieden
- Bereikbaarheid van steden en luchthavens
- Voorzieningen voor permanente bewoners

Kijken naar waarde in plaats van alleen naar prijs

Voor veel kopers is de vraag tegenwoordig niet zozeer wat een woning kost, maar wat zij daarvoor terugkrijgen. Een hogere aankoop prijs kan gerechtvaardigd zijn wanneer een woning beschikt over moderne bouwtechnieken, lagere energiekosten en een hogere woonkwaliteit.

Daardoor geeft een vergelijking op basis van alleen de verkoopprijs vaak een onvolledig beeld. De werkelijke waarde zit steeds vaker in de combinatie van locatie, afwerking, duurzaamheid en toekomstbestendigheid.



HYPOTHEKEN

Hypotheek voor een woning in Spanje

De eerste stap naar jouw huis onder de Spaanse zon

Een woning aanschaffen in Spanje is een bijzondere investering. Of je nu op zoek bent naar een vakantiehuis, een permanente woning of een vastgoedbelegging, een goede voorbereiding op de financiering is essentieel. Met deskundige begeleiding verloopt het traject overzichtelijk en weet je precies waar je aan toe bent, van de eerste bezichtiging tot de overdracht bij de notaris.

Hoe werkt een Spaanse hypotheek?

De voorwaarden voor een hypotheek in Spanje verschillen aanzienlijk van die in Nederland en België. Voor kopers die niet permanent in Spanje wonen, financieren banken doorgaans tot ongeveer 70% van de waarde van de woning. Voor personen die als resident in Spanje geregistreerd zijn, kan dit percentage oplopen tot circa 80%.

Belangrijk om te weten is dat de bank uitgaat van de laagste waarde tussen de overeengekomen aankoopprijs en de officiële taxatiewaarde van het object.



Eigen vermogen en bijkomende kosten

Naast de hypotheek is een eigen financiële bijdrage noodzakelijk. In de praktijk betekent dit dat je rekening moet houden met ongeveer 30% eigen inbreng voor de aankoop zelf. Daarnaast komen er nog kosten bij voor onder andere belastingen, notaris, registratie en juridische begeleiding. Deze extra uitgaven bedragen meestal tussen de 10% en 15% van de aankoopprijs.

Ook beoordelen Spaanse banken zorgvuldig de financiële situatie van de aanvrager. Een stabiel en aantoonbaar inkomen speelt hierbij een belangrijke rol.

HYPOTHEKEN

Maximale looptijd

Voor buitenlandse kopers zonder Spaanse residentiestatus geldt vaak een maximale hypotheekduur van 25 jaar. Daarnaast hanteren banken een leeftijdsgrens: de lening moet in de meeste gevallen volledig zijn terugbetaald voordat de oudste aanvrager 75 jaar wordt.

Voordeliger financieren sinds de wetswijziging

Door aanpassingen in de Spaanse hypotheekwetgeving zijn de kosten voor het afsluiten van een hypotheek de afgelopen jaren gunstiger geworden. Daarnaast zijn de voorwaarden voor vervroegd aflossen versoepeld, waardoor huiseigenaren meer flexibiliteit hebben om hun hypotheek sneller af te bouwen. Dit zorgt voor meer duidelijkheid, betere consumentenbescherming en lagere financiële lasten.



STAPPENPLAN

Uw aankooptraject in Spanje Van eerste idee tot zorgeloos genieten

Een woning kopen in Spanje is meer dan een aankoop; het is een belangrijke stap richting een nieuwe levensfase. Daarom begeleiden wij u gedurende het volledige traject. Hieronder ziet u hoe uw aankoopproces verloopt.



FASE 1 | Kennismaken & Doelen Bepalen

Iedere succesvolle aankoop begint met een goed gesprek. We bespreken uw situatie, wensen en toekomstplannen. Wilt u een tweede woning, permanent emigreren, investeren of genieten van een andere levensstijl? Daarnaast brengen we uw budget en verwachtingen in kaart.

FASE 2 | De Juiste Regio Vinden

Spanje biedt veel verschillende woonomgevingen. Samen onderzoeken we welke regio het beste aansluit bij uw wensen. Denk hierbij aan factoren zoals:

- Kust of binnenland
- Levendige omgeving of juist rust
- Klimaat en bereikbaarheid
- Voorzieningen en faciliteiten
- Type woonomgeving

FASE 3 | Persoonlijke Woningzoektocht

Op basis van uw voorkeuren stellen we een maatwerk zoekprofiel samen. Hierdoor kunnen wij gericht zoeken, nieuw aanbod direct signaleren en interessante kansen snel met u delen.

FASE 4 | Woningen Ontdekken

Wij selecteren woningen die aansluiten bij uw zoekprofiel en organiseren bezichtigingen. Dit kan alleen fysiek in Spanje. Tijdens deze fase beoordelen we onder meer:

- Ligging
- Bouw kwaliteit
- Onderhoudsstaat
- Omgeving en voorzieningen

FASE 5 | Controle & Zekerheid

Voordat er wordt gekocht, voeren we de noodzakelijke controles uit.

Hierbij kijken we onder andere naar:

- Eigendomsgegevens
- Vergunningen
- Eventuele schulden of lasten
- Juridische documentatie
- Financieringsmogelijkheden

FASE 6 | Onderhandeling & Overeenkomst

Zodra uw ideale woning is gevonden, starten de onderhandelingen. Wanneer beide partijen akkoord zijn, wordt het voorlopige koopcontract opgesteld en ondertekend.

FASE 7 | Definitieve Aankoop

De eigendomsoverdracht vindt plaats bij de Spaanse notaris. Tijdens deze afspraak wordt de aankoop juridisch afgerond en voldoet u het resterende aankoopbedrag.

FASE 8 | Sleuteloverdracht & Service Daarna

Na de ondertekening ontvangt u de sleutels van uw nieuwe woning.

Ook na de aankoop kunnen wij ondersteuning bieden bij:

- Nutsvoorzieningen en aansluitingen
- Onderhoud en beheer
- Praktische zaken op afstand

BEZICHTIGINGSREIS

Ontdekkingsreis naar uw droomwoning in Spanje Persoonlijk, vrijblijvend en volledig afgestemd op uw wensen

Een woning kopen in Spanje is een bijzondere stap. Daarom begeleidt Casa PaMa Real Estate u met een aanpak die volledig is afgestemd op uw persoonlijke situatie, verwachtingen en toekomstplannen.

Voorafgaand aan uw bezoek bespreken we uitgebreid uw woonwensen, favoriete regio's en beschikbare budget. Op basis daarvan selecteert u zelf de woningen die uw interesse hebben gewekt. Vervolgens stellen wij een efficiënt en overzichtelijk programma samen, zodat u tijdens uw verblijf optimaal gebruik kunt maken van uw tijd.

Naast de woningen die u zelf heeft uitgekozen, geven wij u desgewenst ook toegang tot nieuwe objecten en exclusieve projecten die nog niet openbaar worden aangeboden. Hierdoor krijgt u een breder beeld van de mogelijkheden en ontdekt u wellicht woningen die perfect aansluiten bij uw wensen.



BEZICHTIGINGSREIS

Tijdens de bezichtigingen besteden wij niet alleen aandacht aan de woningen zelf, maar ook aan de omgeving waarin zij zich bevinden. Denk hierbij aan voorzieningen, bereikbaarheid, stranden, natuurgebieden en de algemene sfeer van de regio. Zo krijgt u een compleet beeld van het leven in uw toekomstige woonomgeving.

Uw bezichtigingsreis verloopt geheel volgens uw eigen tempo. Tussen de afspraken door is er voldoende gelegenheid om de omgeving zelfstandig te verkennen, een terrasje te bezoeken, te genieten van de Spaanse gastronomie of simpelweg te ontspannen.

Dankzij onze Nederlandstalige begeleiding kunt u rekenen op duidelijke communicatie en deskundig advies gedurende het hele traject. Of u zich nu oriënteert op de Spaanse vastgoedmarkt of al concrete aankoopplannen heeft, wij staan klaar om u te ondersteunen. Indien gewenst adviseren wij u tevens over geschikte accommodaties en praktische zaken rondom uw verblijf.

Samen maken we van uw zoektocht naar een woning in Spanje een aangename en succesvolle ervaring.



BEGELEIDINGSADVIES

Zorgeloos wonen in Spanje

Het vinden van uw droomwoning is een belangrijke stap, maar juist de periode daarna brengt vaak veel vragen en regelzaken met zich mee. Zeker wanneer u een woning in Spanje koopt, krijgt u te maken met procedures, documenten en verplichtingen die anders zijn dan u wellicht gewend bent.

Met het begeleidingsadvies van Casa PaMa Real Estates staan wij ook ná de aankoop voor u klaar. Wij begeleiden u bij alle praktische en administratieve zaken die komen kijken bij uw nieuwe leven onder de Spaanse zon. Dankzij onze lokale kennis en ons uitgebreide netwerk helpen wij u om alles soepel en correct te regelen, zodat u niet voor onverwachte verrassingen komt te staan.

Wij ondersteunen u onder andere bij:

- Het aanvragen van een NIE-nummer.
- Het openen van een Spaanse bankrekening.
- Het regelen van de benodigde verzekeringen.
- Het aansluiten van water, elektriciteit, internet en andere nutsvoorzieningen.
- Informatie en begeleiding rondom het importeren van een auto naar Spanje.
- Inschrijving bij lokale instanties en gemeenten.
- Praktische zaken rondom wonen, leven en ondernemen in Spanje.



BEGELEIDINGSADVIES



Iedere situatie is anders. Daarom bieden wij begeleiding op maat, afgestemd op uw persoonlijke wensen en behoeften. Of u nu permanent naar Spanje verhuist, een tweede woning koopt of zich voorbereidt op uw pensioen onder de zon, wij zorgen ervoor dat u goed geïnformeerd bent en de juiste stappen zet.

Dankzij ons betrouwbare netwerk van specialisten, waaronder advocaten, fiscalisten, verzekeringsadviseurs en andere lokale professionals, kunnen wij u snel in contact brengen met de juiste partijen en u gedurende het hele traject begeleiden.

Ons doel is simpel: ervoor zorgen dat u niet alleen een woning koopt, maar ook met een gerust gevoel kunt genieten van uw nieuwe leven in Spanje. Met Casa PaMa Real Estates heeft u één vertrouwd aanspreekpunt dat met u meedenkt, u ondersteunt en ervoor zorgt dat alles goed geregeld wordt.

LEVENSONDERHOUD KOSTEN

Kosten van wonen en leven aan de Spaanse Middellandse Zeekust

Veel mensen kiezen voor de Costa Blanca en Costa Cálida vanwege de combinatie van een aangenaam klimaat en een gunstig prijsniveau. In vergelijking met veel Noord-Europese landen zijn de kosten voor het dagelijks leven hier vaak lager, waardoor bewoners meer ruimte hebben om te genieten van hun vrije tijd en omgeving.

De verschillende gebieden kennen echter hun eigen prijsniveau. In het noordelijke deel van de Costa Blanca zijn populaire kustplaatsen te vinden die veel internationale bewoners en bezoekers aantrekken. Dit zorgt ervoor dat bepaalde uitgaven, zoals wonen, recreatie en horeca, doorgaans wat hoger liggen. Meer zuidelijk aan de Costa Blanca en in de Costa Cálida zijn de prijzen vaak gematigder, wat deze regio's aantrekkelijk maakt voor wie op zoek is naar een goede balans tussen comfort en betaalbaarheid.

Voor dagelijkse aankopen bieden lokale winkels, markten en Spaanse supermarktketens vaak een voordelig aanbod. Ook op culinair gebied is er veel keuze. Van eenvoudige tapasbars tot uitgebreide restaurants: in veel plaatsen kan men nog steeds betaalbaar genieten van de Spaanse keuken en het gezellige buitenleven.

De maandelijkse woonlasten worden voor een belangrijk deel bepaald door het energieverbruik. Tijdens warme periodes kan het gebruik van airconditioning de elektriciteitskosten verhogen. Daarnaast hebben factoren zoals de grootte van de woning, eventuele gemeenschapskosten, onderhoud en persoonlijke leefgewoonten invloed op het totale budget.

Dankzij het relatief gunstige kostenniveau, de aangename leefomgeving en de vele voorzieningen ervaren veel bewoners de Costa Blanca en Costa Cálida als een aantrekkelijke plek om permanent te wonen of langere tijd te verblijven.

EXTRA LASTEN

Extra lasten bij aankoop van een woning

1. Belastingen

De belastingen vormen doorgaans de grootste bijkomende kost bij de aankoop.

- Bestaande woning: overdrachtsbelasting (ITP)
- Nieuwbouwwoning: btw (IVA) en zegelrecht (AJD)

2. Notariële en administratieve kosten

Voor de officiële afhandeling van de aankoop moet je rekening houden met:

- Notaris: ongeveer €600 tot €1.200
- Kadaster en registratie: ongeveer €400 tot €1.000
- Juridische begeleiding (advocaat of gestor): vaak tussen 1% en 3% van de aankoopprijs

3. Kosten bij een hypotheek

Wanneer de aankoop (deels) wordt gefinancierd met een lening, kunnen extra kosten ontstaan zoals:

- Taxatie van de woning: circa €300 tot €800
- Dossier- of afsluitkosten van de bank (afhankelijk van de kredietverstrekker)
- Eventuele verplichte of aanvullende verzekeringen

4. Overige mogelijke uitgaven

Naast de standaardkosten zijn er vaak nog bijkomende uitgaven waarmee kopers rekening houden:

- Makelaarsvergoeding (afhankelijk van regio en gemaakte afspraken)
- Aansluiting of overname van nutsvoorzieningen
- Verbouwingen en inrichting
- Bouwkundige keuring of technische inspectie van de woning

Tip: Het is verstandig om vooraf een financiële buffer te voorzien voor deze bijkomende kosten, zodat je niet voor verrassingen komt te staan tijdens het aankoopproces.

DIVERSE INFO



Culinaire tradities

Aan de Costa Blanca en Costa Cálida draait veel om de mediterrane keuken. Verse vis, schaal- en schelpdieren en rijst vormen de basis van veel lokale gerechten. Bekende specialiteiten zijn verschillende rijstschotels uit Valencia en Murcia, evenals fideuà, een gerecht met noedels en zeevruchten. Ook tapas spelen een belangrijke rol in het dagelijkse leven en worden vaak gedeeld tijdens gezellige maaltijden.

Gezond klimaat

Beide kustgebieden genieten van veel zonuren, zachte winters en een relatief droog klimaat. Hierdoor worden ze vaak gezien als aantrekkelijke regio's voor mensen die een aangename en gezonde leefomgeving zoeken. De Costa Blanca biedt uitgebreide voorzieningen en moderne gezondheidszorg, terwijl de Costa Cálida bekendstaat om haar rustige karakter en ontspannen sfeer. Welke regio het beste past, hangt vooral af van persoonlijke wensen en levensstijl.

Actief leven aan de kust

Dankzij het gunstige weer zijn de Costa Blanca en Costa Cálida uitstekende bestemmingen voor sport en recreatie. Fietsen, wandelen, golfen, padel en diverse watersporten zijn hier het hele jaar mogelijk. De combinatie van kust, natuurgebieden en berglandschappen zorgt voor veel afwisseling. Bovendien ligt ook wintersport binnen bereik dankzij de nabijheid van de Sierra Nevada.

DIVERSE INFO





CASA PAMA

REAL ESTATE

UW DROOM. ONZE ZORG. JOUW THUIS AAN DE COSTA.



BETROUWBAAR



PERSOONLIJK



EXPERT IN SPANJE



LEVEN AAN DE KUST



Info@casapamarealestate.com

Paul@pamarealestate.com

Marinda@pamarealestate.com



Paul Eikenaar: +34 711091608
of +31 682502555



Marinda van Dieën: +34 711091604
of +31 6 83539555



www.casapamarealestate.com



@CasaPaMaRealEstate



@CasaPaMaRealEstate



@casa-pama-real-estate



[@PaulEikenaarcasapamarealestate](https://www.youtube.com/channel/UC...)